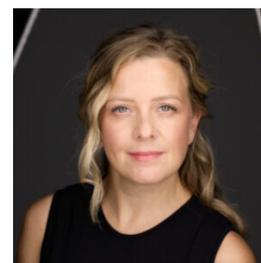


# Елена Попова — Менеджер по работе с партнерами



Senior  
Россия, Москва  
200 000 RUB/MONTH  
Контакт: [geeklink.io/cv-28269](https://geeklink.io/cv-28269)



## Навыки

английский язык - продвинутый, итальянский язык - базовый.

## Опыт работы

### • ViewSonic

2016-2022 - Менеджер по работе с партнерами (КАМ)

Работа с партнерами ЦФО и СЗФО: retail, федеральная розница, оптовые компании, интеграция  
Согласование и выполнение квартальных таргетов и мдф  
Выявление проблем и потребностей партнеров и дистрибуторов, развитие лояльности к бренду  
Аналитика рынка мониторов и проекторов России и европейского региона, анализ конкурентной среды  
Отчетность  
Участие в презентациях, выставках, конференциях

### • ЛАНИТ (Треолан.Пирит)

2011-2016 - Продакт менеджер

Формирование цен и ассортимента товарной группы мониторы (ACER, ASUS, Benq, LG, Samsung, ViewSonic),  
десктопы HP, моноблоки HP и ASUS  
Работа с вендорами и дистрибуторами по проблемному стоку, эксклюзивным моделям, ценам на дилы  
Участие в активном сбыте в координации с отделом продаж и маркетинга; тесное сотрудничество с отделом логистики

### • Тринити Электроникс

2009-2011 - Продакт менеджер

Продвижение эксклюзивно представленного в России бренда мониторов/ТВ/фоторамок Hanns-G, включая решение сервисных вопросов и сертификации

### • ФОРМОЗА

2001-2009 - Менеджер по закупкам

Поиск новых поставщиков, закупки на FOBе, калькуляция издержек и логистики  
Формирование цен и ассортимента товарных групп ноутбуки, принтеры, сканеры, копиры, картриджи,  
пассивное сетевое оборудование  
Сверка балансов с дистрибуторами, ведение графика платежей

## Образование

- **переговорная компетенция**

школа бизнеса МГИМО  
ноябрь-декабрь 2021

- **экономист, мировая экономика**

МИМЭО  
2004-2007

- **филфак, английский и русский языки**

РГПУ им Герцена  
1993-1998

## Обо мне

20 лет опыта в IT-компаниях на позициях по формированию цен и ассортимента, а также сбыта продукции и продвижения новых брендов и продуктовых линеек позволяют мне быть наиболее эффективной в проектах с такими задачами.

2020 - 2021

Успешный перевод партнеров с ламп на более современную технологию источника света - ЛЕД-проекторы в бюджетном сегменте

2018-2019

Совокупный рост по проекторам у моих партнеров на более чем 200%

2017-2018

Рост по мониторам в курируемых мной аккаунтах на 35% (рост рынка 28%)