

Андрей Дубровский — Аналитик 1С



📍 Middle
📍 Россия, готов к релокации
💰 150 000 Р (руб/мес)
✉ Контакт: geeklink.io/cv-35555



Навыки

1С Разработка, BPMN, Jira, Python, Scrum, SQL, Trello, Анализ данных, Бизнес-анализ, Внедрение программных продуктов, Прогнозирование продаж, Реинжиниринг бизнес-процессов, Системный анализ, Создание ТЗ.

Опыт работы

• ООО НЕКСТ СТЕП

08.2020 - 02.2023 - Руководитель Службы Цифровой Трансформации, Бизнес-Аналитик

Описание и оптимизация бизнес-процессов, BPMN. Презентация решений по оптимизации руководству, ответственным. Управление проектами.

Сбор требований, создание ТЗ, разработка, написание инструкций, внедрение и техническая поддержка: 1С, Google Sheets, SQL, Python

Опыт работы в качестве аналитика: Кассовое оборудование АТОЛ, 3D-счетчики посетителей, ОФД, ЭДО (XML), ГИС МТ (Честный знак), SberBusiness API, Wildberries API, Ozon API

Опыт работы в IDE PgAdmin, DBeaver, DataGrip, Geany, PyCharm

Небольшой опыт работы с гипервизорами: KVM, Proxmox и администрирование Debian, PostgreSQL.

Внедрение программных продуктов 1С ФинОфис, Jira, Platrum, Moodle, 1С Онлайн торговля (Wildberries + Ozon)

Разработка проектов стратегии цифровой трансформации и блок-схемы стратегии компании

Проекты:

РП - Автоматизация "Отборки Коллекции"

РП - Автоматизация Прогноза продаж и расчета закупки

РП - Расчет ЗП в Google Таблицах

РП - Расчет ЗП в 1С ФинОфис (Табула)

Ответственный за участок - Внедрение Оргсхемы и системы управления от Высоцкий консалтинг

РП: СБП - Система быстрых платежей плати QR через НСПК (национальная система платежных карт)

РП: Внедрение проектирования в 1С СППР

РП: Внедрение 1С КА (в данный момент продолжается)

РП: Python Бот Телеграм

РП: Python API MPSTAT сбор данных по конкурентам Wildberries

РП: Big-data SQL Server PostgreSQL

• ООО ПТП "Агропромснаб"

10.2019 - 08.2020 - Проект Менеджер, Руководитель Отдела Закупок

Проекты прогнозирования продаж, автоматического расчета закупок

Создание ТЗ на разработку функционала 1С КА

- **ООО "Адамантис"**

02.2014 - 07.2019 - Коммерческий директор

Оптовая торговля, дистрибуция резинотехнических запасных частей:

Внедрение: 1С КА, Мой Склад, АтоCRM и обмен между ними
Аналитика и Разработка IT решений в Excel, Работа с СУБД Cronos,
Постановка задач по сайту разработчику Dgural
Проекты: Прогнозирование Продаж, Автоматический Расчет Закупок, Автоматический Расчет
Ценообразования. Расшифровка спецификации товара из секретных номеров запчастей производителей.

— — —
Не ИТ опыт

Маркетинговые проекты: Брэнд, Дилерская сеть с нуля
Переговоры и ведение деловой переписки на английском языке с иностранными поставщиками. Синхронный перевод на переговорах руководства компании и иностранных поставщиков.
Оформление договоров и таможенной документации, растаможка, валютный контроль, организация международной логистики море/авто/поезд/авиа
Организация выставочной деятельности. Стенды на выставках ВДНХ, КРОКУС, и т. п.

- **ООО Автовек**

03.2013 - 12.2013 - Руководитель коммерческого подразделения

Сеть Автошкол:

Аналитика ценообразования. Аналитика маркетинговых акций. Постановка задач разработчикам сайта.
Внедрение Битрикс24. Постановка задач Java-разработчику по внедрению GPS трекинга автомобилей. В итоге свою программу написали для хранения данных и формирования отчетов по трекингу GPS.

— — —
Не ИТ опыт

Управление продажами, маркетингом и рекламной деятельностью, найм сотрудников

- **ООО Новый Берег**

05.2012 - 02.2013 - Менеджер по продажам

Продажа сайтов. Верстка сайтов. Наполнение сайтов контентом.

- **ООО МосКомПриватБанк**

07.2010 - 11. 2010 - Эксперт

Банк

ИТ опыт:

Автоматизация в Excel поиска "потерянных должников" Р. S. всех нашли

— — —
Не ИТ опыт:

Продажа кредитных карт

Образование

- **ЭКОНОМИСТ**

БГТУ им В. Г. Шухова
2005-2010

Кафедра менеджмента и внешнеэкономической деятельности

- **менеджер**

НИУ БелГУ
2012

Повышение квалификации. Менеджмент и Маркетинг.

- **Менеджер**

Актион МЦФЭР
2019

Школа генерального директора. Управление компанией в современных условиях.

Программа из нескольких курсов.

В т. ч. в составе программы курсы по бизнес-процессам, прогнозированию продаж, аналитике для управленцев

- **SQL Аналитик**

sql-ex.ru
2020

Повышение квалификации
SELECT, JOIN, UNION, CTE (common table expressions), VIEW

- **1С Разработчик**

Skillbox
2021

Курс от 1С РАРУС

- **Бизнес-Аналитик**

l-a-b-a.com
2021

Повышение квалификации

- **Архитектор 1С**

Фирма 1С
2022

Проектирование в 1С СППР

- **Аналитик 1С**

Фирма 1С
2023

Повышение квалификации

- **Основы разработки на Python**

netology.ru
2023

Прогнозирование продаж

SCANBA
2019

Курс прогнозирование продаж. Скандинавский институт бизнес-аналитики

Обо мне

Мотивацией:

Главная мотивация - возможность достижения результатов для компании, коллектива, конечного потребителя.

Стремлюсь безостановочно развиваться. Никогда не останавливаюсь на достигнутом. Формирую видение успеха в любом аспекте бизнеса. Главное удовольствие - видеть как реализованные задачи и проекты приносят реальный результат.

Меня вдохновляют таблицы, графики, блок-схемы. Есть в них что-то магическое. Всегда можно найти скрытый потенциал для роста компании.

Опыт:

Создавал ТЗ для разработчиков, разрабатывал отчеты и др. функционал, руководил автоматизацией процессов: 1С, SQL, Excel и Google Sheets, Jira

Успешно реализовал проект автоматизированного прогнозирования продаж (тренд-сезонное циклическое прогнозирование)

Успешно реализовал проект "Отборка Коллекции" для модного бизнеса (автоматизация формирования коллекций)

Участвовал в проекте внедрение 1С КА (проект продолжается)

Имею успешный опыт проектирования и работы с ЭДО (XML), ГИС МТ (Честный знак), SberBusiness API

Имею опыт работы изнутри и понимание бизнес процессов: Продаж, Маркетинга, Закупок, Склада, Логистики и Международной Логистики, ИТ-Службы, Разработки, Поддержки, Управления, Стратегии, Организации, Планирования на предприятии

•