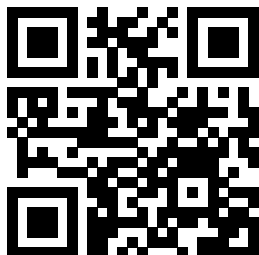
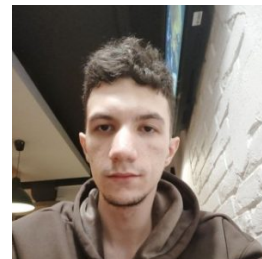


Евгений Миронов — Sales manager / Business Development Manager



- 📍 Middle
- 📍 Россия, Санкт Петербург
- 💰 100 000 - 180 000 ₺ (руб/мес)
- 📅 Полная занятость
- 🏠 Удаленная работа
- ➔ Релокация
- ✉ Контакт: geeklink.io/cv-91303



Навыки

B2B Продажи, Активные продажи, поиск и привлечение клиентов, холодные продажи.

Опыт работы

• Rational solutions

январь 2018 - февраль 2019 - Sales manager

- Холодный обзвон компаний по готовым базам
- выходил на ЛПР разными способами и закрывал на зум встречу
- продавал инструменты для лидогенерации через онлайн встречу (роботы, определение номеров посетителей сайта)
- Составление и отправка КП , дожатие на подписание договора
- Пролонгация договора

• Expert Granta

февраль 2019 - январь 2020 - Sales manager

- Работа с входящими заявками с сайта и теплыми лидами после вебинаров , ЦА- предприниматели , продукт Соц контракты и гранты
- Первичный созвон с клиентом, знакомство
- Закрытие на оплату в звонке и предложение удобного варианта оплаты
- Закрытие на онлайн встречу , презентация и подписание договора

• QBigTech

январь 2020- декабрь 2022 - Sales manager

- Находил и привлекал клиентов - малый, средний бизнес (ручной поиск, проработка действующей клиентской базы, обзвон по холодным базам)
- выход на ЛПР через холодную рассылку по почте, linkedin, вк, телеграм и продавал маркетинг в компании (настройка яндекс директ, таргет, лидогенерация)
- Проводил CustDev либо бриф и закрывал на онлайн встречу
- Презентация на онлайн встрече, отработка возражений и закрытие на подписание договора.

• Enface

декабрь 2022- апрель 2024 - SDR

- Находил зарубежные и российские компании через LinkedIn на KYC (обработка документов и лиц нейросетью)
- Рассылал ЛПР коннекты, делал цепочку касаний из 3 сообщений

- Заинтересовывал их и приглашал на онлайн встречу
- Проводил встречу и закрывал на заключение договора

Образование

- **теплотехник**

ЧМТТ
2016-2020

Обо мне

Менеджер самоучка который очень хотел работать удаленно из любой точки мира и свободно путешествовать и спустя какое то время к этому всё таки пришёл!)

Владею некоторыми техниками продаж, легко могу выявить потребность человека и провести переговоры так , чтобы это было выгодно обоим сторонам.

Считаю в переговорах нет победившего и проигравшего. Без проблем нахожу нужных мне ЛПР и связываюсь с ними.