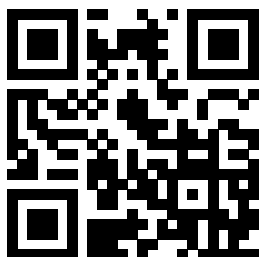
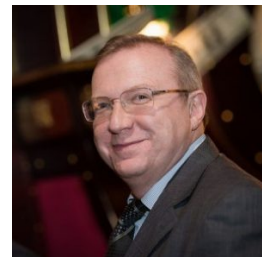


Михаил Белоцерковский — BDM, channel sales, account manager, partner manager, product manager



- Team Lead
- Россия, Москва
- 180 000 ₽ (руб/мес)
- Полная занятость
- Удаленная работа
- Релокация
- Контакт: geeklink.io/cv-92952



Навыки

account manager, BDM, Channel Sales, IT professional, partner manager.

Опыт работы

- Марвел - оптовый IT дистрибьютер marvel.ru**

декабрь 2012 - март 2015 - BDM менеджер по развитию бизнеса

Менеджер по развитию бизнеса по решениям Riverbed

Обязанности: Развитие партнерского канала по решениям вендора Riverbed, защита проектов, ценовые предложения, контроль поставок, помощь в пилотных проектах, авторизация новых партнеров, взаимодействие с вендором, организация и участие в мероприятиях для партнерского канала.

Достижения: развитие направления с нуля, увеличение количества авторизованных партнеров в три раза, достижение существенного оборота по направлению, что позволило оставить представительству только двух дистрибьюторов (из существующих трех).

Образование

- Инженерно-экономический, Диплом с отличием**

Московский Автомобильно-Дорожный институт
1986

Обо мне

Менеджер по развитию направления/продукта/
работе с партнерами, вендорами - в IT компанию/зарубежное предств-во

For IT company overseas: BDM; sales/channel manager ; account manager; project manager

Ссылка на сайт с резюме при необходимости