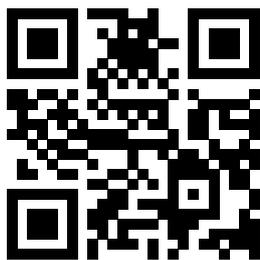


# Александр Борисенко — Business development manager



📍 Middle  
📍 Россия  
💰 150 000 RUB/MONTH  
📅 Полная занятость  
☁️ Удаленная работа  
➔ Релокация  
✉️ Контакт: [geeklink.io/cv-97036](https://geeklink.io/cv-97036)



## Навыки

Ведение переговоров, Оптимизация бизнес-процессов, Презентации, Управление бизнес-процессами., Управление проектами.

## Опыт работы

### • SimbirSoft

**Февраль 2023 - н.в.** - Менеджер по продажам

Поиск и привлечение новых клиентов, лидогенерация (LinkedIn, social selling, исследования рынка, холодные звонки, электронные письма и т. д.);  
Согласование договоров с клиентами;  
Коммуникации с первыми лицами компаний – заказчиков на территории РФ и вне её.  
Базовое понимание практик разработки программного обеспечения

### • Пеноплэкс СПб ООО

**Сентябрь 2018 — Сентябрь 2022 (4 года и 1 месяц)** - Региональный менеджер

Обеспечение необходимого объема продаж в проектом канале, путем эффективного взаимодействия и выстраивания партнерских отношений с дистрибьюторами, субдилерами, подрядчиками, проектировщиками, заказчиками, другими профессиональными участниками строительного рынка.  
Продажа материалов компании в соответствии с установленным личным планом и приоритетами компании через сеть дистрибьюторов  
Проведение технических семинаров и тренингов для дистрибьюторов, подрядчиков, заказчиков, проектировщиков с целью продажи и продвижения материалов компании.  
Контроль дебиторской задолженности дистрибьюторов.  
Договорная работа с дистрибьюторами.  
Осуществление активного поиска объектов во вверенном регионе посредством регулярного объезда территории, мониторинга СМИ, сети Интернет и пр.  
Создание и регулярное обновление базы данных по проектам.  
Работа со строительной проектной документацией

### • ПартКом, ООО

**Сентябрь 2017 — сентябрь 2018** - Торговый представитель

Эксклюзивный торговый представитель бренда – производителя автозапчастей. Увеличение продаж, лояльности клиентов, расширение акб, ассортимента и представленности бренда.  
Зона ответственности – Самарская, Саратовская, Пензенская, Оренбургская, Волгоградская области.  
Причина поиска работы – сокращение программы ЭТП производителем.

## • Герметизирующие материалы

Июнь 2016 — сентябрь 2017 - Торговый представитель

Продажи строительной химии немецкого концерна, BASF (решение задач по ремонту и восстановлению железобетонных конструкций).

Проведение переговоров с первыми лицами компаний.

Проведение презентаций для аудитории более 10 человек (проектные организации, строительные компании, производственные объекты).

Работа с крупными промышленными объектами:

Роснефть (ННК) – сертификация компании на участие в закупках, закладка материала в тех задания с последующей отгрузкой.

Т+ (Волжская ТГК) – закладка технических решений в проекты на территории Самарских ТЭЦ (“Ремонт кабельных тоннелей” – Безымянская ТЭЦ. Стоимость закупки 3.5млн.). Работа с подрядчиками, согласование материала, с последующей отгрузкой.

Закладка тех решений по восстановлению бетонных конструкций на территории заводов Tarkett, Евротехника, Алексеевский кирпич.

Технические консультации по специфике и применению материалов, составление тех. решений под конкретные задачи заказчика.

Проведение испытаний материалов на объектах заказчика, шеф монтаж.

Работа с 1С.

Работа с тендерными площадками, участие в закупках.

Зона ответственности Самара и область.

## Образование

### • Экономика, управление на предприятии.

Самарский государственный экономический университет  
Сентябрь 2019—Февраль 2023

### • Project Management

SkillBox  
Май 2021 - январь 2022

### • Менеджмент

Самарский торгово-экономический колледж  
2006-2008

## Обо мне

Активный, коммуникабельный, устойчив к конфликтным и стрессовым ситуациям.

Более 6 лет опыта работы на рынке b2b, ведения переговоров с первыми лицами компаний, проведения презентаций.

Знание технологии продаж, техник лидогенерации, social selling, инструментов подбора почт и поиска контактов, большая контактная база LD.

Понимание технологий и этапов разработки IT продукта.

Опытный пользователь ПК, быстро осваиваю новое (как ПО, так и устройства).

1С, Creatio, Bitrix24, Пакет Office, Coral Draw, Photoshop, навыки создания презентаций, работы с графикой и звуком. Изучение бизнес литературы: Батырев, Кови, Кеннеди, Киосаки и т. д.

Быстро обучаем.

Английский язык - Intermediate, самостоятельное изучение + возможность общения с носителями языка.

Вод. права кат. В с 2006г.

Большой опыт работы в командировках.