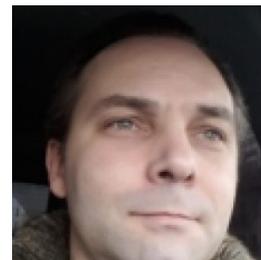


Илья Устинов — Аналитик 1С



📍 Junior
📍 Россия
💰 100 000 ₽ (руб/мес)
📅 Полная занятость
☁️ Удаленная работа
➔ Релокация
✉️ Контакт: geeklink.io/cv-100276



Навыки

1С, SQL.

Опыт работы

• Кодерлайн

Август 2023 - Аналитик 1С

Проект: Переход с 1С Аренда и управление недвижимостью на Бухгалтерия предприятием (6 баз, 6 пользователей)

Роль: Аналитик

Работы:

- Оценка трудозатрат
- Написание технического задания
- Тестирование

Проект: 1С Управление торговлей (10 баз, 12 пользователей)

Роль: Аналитик

Работы:

- Оценка трудозатрат
- Внесение классификаторов в форму "Номенклатура"
- Создание внешних печатных форм
- Тестирование

Проект: 1С Управление нашей фирмой (Общепит) (1 база, 10 пользователей)

Роль: Аналитик

Работы:

- Пресейл
- Моделирование процессов на тестовой базе
- Презентация моделирования заказчику

Проект: Внедрение Комплексной автоматизации (1С) в стротельно-монтажной организации (1 база 50 пользователей)

Роль: Ведущий аналитик

Работы:

- Пресейл
- Предпроектное обследование:
 - Интервьюирование и составление документации во время обследования
 - Составление отчета по предпроектному обследованию
 - Защита отчета о предпроектном обследовании у заказчика
 - Составление дорожной карты реализации проекта

- Реализация проекта:
- Настройка справочников Физические лица, Пользователи, Контрагенты.
- Настройка НСИ
- Моделирование Сделки в 1С
- Моделирование Продаж
- Моделирование Закупок
- Сдача моделирования заказчику
- Описание и создание бизнес-процессов в компании
- Настройка стандартных прав доступа и ролей
- Первичное обучение сотрудников
- Запуск складов

• Астон Софт

Август 2023 — Октябрь 2023 - Бизнес-аналитик

- Внутреннее обучение в компании по проектной деятельности
- Проект:
Создание автоматизации согласования испытательного срока сотрудника, отправка решения в стороннюю систему
Роль: Аналитик
Работы:
- Опрос сотрудников
- Написание ТЗ

• Компания Лайт

Июль 2022 — Август 2023 - Территориальный менеджер (Пермский край)

- Отвечаю за B2B продажи ассортиментной матрицы бренда обуви "Лайт" в регионе, в подчинении 4 специалиста
 - Администрирую 1С: Бухгалтерия предприятия, Управление торговлей (11 версия)
- Успехи и достижения:
- Открыл с нуля филиал компании в регионе: отладил все бизнес-процессы, настроил каналы продаж, выстроил отношения с клиентами, набрал команду, вывел филиал на самоокупаемость.
 - Настроил отчетность в 1С самостоятельно под свои бизнес-требования, не прибегая к помощи программистов.
 - Настроил процесс вывода на печать qr-кодов обязательной маркировки через 1С: УТ.
 - Выявил необходимость и возможность автоматизации процесса внесения и обработки данных для маркировки продукции в 1С: УТ, что по итогу сократит время обработки данных в 5 раз. Составил ТЗ для программистов, ожидаю реализации.
 - Обучил заведующего складом работе с 1С: БП с нуля.
 - Описал и предложил руководству компании бизнес-процесс сбора и анализа данных для более эффективного планирования объемов производства

• Домокон- федеральная производственно-монтажная компания.

Январь 2021 — Июнь 2022 - Территориальный менеджер (Пермский край)

- Отвечал за B2C продажи регионе, в команде 40 специалистов.
 - Администрировал и оптимизировал работу в кастомизированной под компанию версией 1С: Управление торговлей.
- Успехи и достижения:
- Обучил руководителя отдела продаж, менеджеров по продажам, заведующего складом и директора по сервису работе с кастомизированной версией 1С: УТ.
 - Выявил возможности по автоматизации ряда процессов в 1С (информирование клиентов о статусе их заказа; ЭДО), составил ТЗ программистам.
 - Увеличил объем продаж филиала на 50% за квартал

• **ТОРГСЕРВИС 69**

Март 2018 — Декабрь 2020 - Руководитель проекта

- Вел проект по запуску новых магазинов сети “Светофор” в регионе.
- Отвечал за поиск помещений, проведение переговоров с собственниками, заключение договоров аренды, организацию и контроль проведения ремонтных работ, подбор и инструктаж персонала.

Успехи и достижения:

- Открыл четыре магазина.
- Заключил договора аренды помещений на сумму на 20% ниже запланированной в бюджете

• **АО Марка - дочерняя компания Почты России**

Март 2017 — Февраль 2018 - Территориальный менеджер

- Запустил и администрировал филиал АО Марка в Перми.
- Отвечал за продажи, подбор и обучение персонала (в том числе по 1С).
- Вел ключевых клиентов

• **ЗЕНОН - федеральная сеть по производству расходных материалов для рекламы**

Март 2014 — Февраль 2017 - Территориальный менеджер

- Запустил с нуля и в дальнейшем администрировал региональный офис “Зенон” в Перми.
- Отвечал за продажи, подбор и обучение персонала (в том числе по 1С), а также за обучение сейлов и клиентов по продукции компании.

Успехи и достижения:

- Инициировал и реализовал в 1С автоматизацию процесса учета хранения товара на складе под специфику филиала. В результате – упорядочил работу склада.
- Вывел филиал на самоокупаемость за полгода

• **Кодар**

март 2024 - Аналитик 1С

– Бухгалтерия предприятий (2 организации) Торговая компания и компания по предоставлению услуг населению.

- Снятие требований для создания дополнительных отчетов по требованиям заказчика
- Написание ТЗ для создания дополнительных отчетов
- Совместная работа с разработчиком над формами отчета
- Тестирование готовых отчетов
- Сдача готовых отчетов заказчику

– УНФ (2 организации) Торгово-производственная и Транспортная

- Доработка отдельных документов
- Внедрение модуля доставки
- Создание документа корректировки себестоимости (снижения- увеличения)
- Создание дополнительных отчетов (снятие требований, написание ТЗ, работа с разработчиком, тестирование отчетов и сдача заказчику)

- Доработка печатных форм по требованию заказчика
- Корректировка работы Кабинет сотрудника
- Информирование сотрудников о статусах заказа

– ЗУП (1 организация)

- Перенос данных из 1С БП
- Настройка НСИ
- Настройка прав пользователей и ролей
- Запуск в промышленную эксплуатацию

– УТ (1 организация) Торговая компания

- Настройка Направлений деятельности
- Создание отчета Финансовый результат по требованиям заказчика (снятие требований, написание ТЗ, работа с разработчиком, тестирование отчетов и сдача заказчику)

- Настройка блоков Продажи и Закупки
- Создание дополнительных отчетов (снятие требований, написание ТЗ, работа с разработчиком, тестирование отчетов и сдача заказчику)

Образование

- **Менеджмент организации**

Пермский национальный исследовательский политехнический университет
2001

2007

Обо мне

Многолетний опыт в B2B продажах, выстраивании и оптимизации бизнес-процессов в сфере торговли. Широкие практические знания “1С: Управление торговлей” и “1С: Бухгалтерия предприятия”, опыт обучения других пользователей.

Вел проекты по автоматизации бизнес-процессов с помощью 1С, а также кастомизации функционала 1С под собственные бизнес-нужды.

Умею вести сложные переговоры, убеждать и говорить как с бизнесом, так и с технарями на их языке.

Отличные организаторские навыки, опыт запуска проектов с нуля.

В 2022 - 2023 прошел обучение на аналитика 1С в официальном учебном центре “Академия 1С