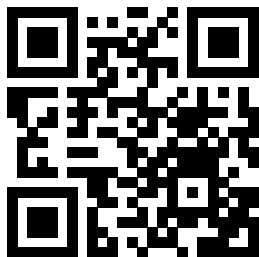
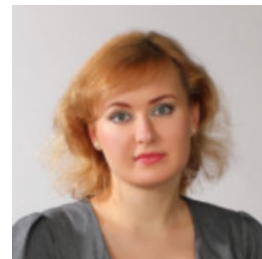


Светлана Пашкевич — Менеджер по продажам со знанием английского и немецкого языков



📍 Middle
📍 Беларусь, Брест
💰 200 000 - 500 000 RUB/MONTH
📅 Полная занятость
🏠 Удаленная работа
➔ Релокация
✉ Контакт: geeklink.io/cv-110159



Опыт работы

• Sinoimport USA, sinoimportusa.com

Март 2023 — июнь 2024 - Менеджер по развитию бизнеса

- Работа в стартапе, самостоятельность и ответственность, способность к постоянному обучению и совершенствованию навыков.
- Самостоятельный поиск клиентов на территории США посредством холодных звонков и деловых писем, проведение переговоров с клиентами на всех этапах сделки.
- Вспомогательные инструменты для поиска и ведения базы клиентов: Google maps, Zoom Info, Apollo.io, LinkedIn, Unisender, а также бизнес-платформ thomasnet.com и т.п., Битрикс24.
- Ежемесячное выполнение плана продаж. Регулярная отчетность перед владельцем компании.
- Создала базу данных постоянных клиентов с нуля до 100 постоянных клиентов. Средний чек – 20 000 долларов.

• Janco Handels GmbH, nithya.de

Март 2021 — октябрь 2023 - Менеджер по развитию бизнеса

- Вывод нового продукта на рынки Германии и Австрии
- Нарботка клиентской базы с нуля до 180 постоянных клиентов
- Средний чек на оптовых продажах – от 30 000 до 35 000 евро
- Инструменты продаж: холодные звонки, рассылки посредством программы Unisender
- Сайт компании и информационные материалы по продукту переведены с английского на немецкий языки. На сайт добавлены отзывы постоянных клиентов
- Зона продаж – Германия, Австрия, Норвегия, Дания.
- Самостоятельная разработка скриптов и работы с возражениями.
- Деловая переписка от имени руководителя, поиск новых продуктов для перепродажи по заданию руководителя
- Введение в рабочий процесс сотрудницы на рынок Франции

• Колл-центр «Волна», volna.com

Июль 2021 — февраль 2023 - Менеджер по продажам B2C

- Активные продажи товаров для похудения и здоровья на рынки Германии и Австрии по тёплым заявкам. Активные допродажи товаров на акции.
- Обязательное выполнение плановых показателей. Выполняла успешно: 140 евро средний чек при плановом показателе 120 евро, апрув 70, выкуп 70).
- Оформление заказов в системе «Lucky CRM».
- Контроль оплат, отгрузок и не выкупов.
- Самостоятельное составление и корректировка скрипов на немецком языке. Активная работа с коучем по отработке возражений, также и самостоятельные наработки.

- Обучение и введение в работу новых сотрудников. Дальнейшая поддержка при необходимости.

Образование

- **Переводчик немецкого, английского языков**

Брестский государственный университет им. А.С. Пушкина, "Современные иностранные (немецкий, английский) языки"
2010 - 2015

- **Переводчик немецкого, английского языков**

Брестский государственный университет им. А.С. Пушкина. Современные иностранные (немецкий, английский) языки
2010 - 2015

Обо мне

Нацелена на активные продажи на рынки Австрии, Германии и скандинавских стран. Свободно владею немецким и английским языками. Готова работать на результат.