

# Евгений Евсюков — IT-рекрутер



- Junior
- Испания
- 500 € (евро/мес)
- Полная занятость | Частичная занятость
- Удаленная работа
- Контакт: [geeklink.io/cv-108703](https://geeklink.io/cv-108703)



## Навыки

Boolean search, X-ray search, взаимодействие с заказчиком, знание IT-рынка, контроль договоренностей, написание и адаптация текстов вакансий, отбор подходящих кандидатов, оценка кандидатов, подбор сотрудников, презентация кандидатов, проведение интервью, снятие заявок на подбор, сорсинг.

## Опыт работы

### • GeekLink.io

**Апрель 2022 — по настоящее время (2 года 2 месяца)** - Founder

- Провел полный цикл вывода стартапа на рынок (продукт, сближающий кандидатов и рекрутеров в IT) – от формулирования идеи до релиза.
- Разработал стратегию технической реализации MVP за минимальный бюджет.
- Тестировал и внедрял новые фишки по мере развития продукта. Например, создал специальную страницу в LinkedIn (11K+ подписчиков) и сеть Telegram-каналов для кросспостинга IT-вакансий, адаптировал структуру сайта для Xray-запросов, создал систему оповещений о новых вакансиях через бота в Telegram, реализовал кабинеты бизнес-страниц компаний.
- Коммуницировал с IT-рекрутерами, HR-менеджерами и IT-специалистами для регулярного сбора фидбэка, необходимого для оперативного устранения багов и улучшения сервиса.
- С практически нулевым бюджетом на маркетинг привлек первые 15K+ зарегистрированных пользователей, которые опубликовали 5,7K вакансий, оставили 5K (3,5K открытых) резюме, 12K откликов.

### • ИП Евсюков

**Февраль 2018 — март 2023 (5 лет 2 месяца)** - Предприниматель

- Выступал партнером страховых компаний и агрегаторов (таких как Сравни.ру, Банки.ру, Финуслуги, Ингосстрах и т.д.) по привлечению лидов.
- Для этого заключил договоры с упомянутыми компаниями и создал с нуля сеть тематических сайтов и приложений с качественным органическим SEO-трафиком (например, osagoonline.ru и <https://apps.apple.com/us/app/id1559974698>).
- Вывел трафик отдельных продуктов в пиковые месяцы до 70+ тысяч пользователей, а суммарный до 300K/мес.
- В период с 2018 по 2023 гг привел партнерам со своих продуктов более 1,5 млрд рублей продаж ОСАГО.

### • Сеть салонов красоты, журнал Красивый бизнес

**Февраль 2014 — февраль 2018 (4 года 1 месяц)** - Интернет-маркетолог

- Занимался SEO продвижением сайтов холдинга, вывел в топ-10 выдачи ПС по НЧ, СЧ и ВЧ запросам за счет внутренней и внешней оптимизации.
- Настроил с нуля и оптимизировал кампании в Я.Директ и Adwords, отслеживал конверсии, оптимизировал расходы.
- Составлял отчеты в Я.Метрике и GA, на основе которых совместно с руководством участвовал в принятии решений по корректировке бюджетов.
- Работал с техническими подрядчиками: готовил и контролировал выполнение ТЗ.
- Отвечал за таргетированную рекламу в соц сетях (Facebook Ads, Instagram, ВК, MyTarget).

## Образование

### • IT-рекрутер

Яндекс Практикум  
2024

- В рамках обучения изучил теорию от снятия заявки до оффера и применил знания в практических работах.
- Провел исследование рынка вакансий на позицию Backend-разработчика на Python.
- Получил требования заказчика, заполнил заявку на подбор и подготовил вакансию к публикации на разных площадках (работные сайты, TG-каналы).
- Подобрал подходящих кандидатов, используя x-ray и boolean search на сайтах: Head Hunter, LinkedIn, GitHub, Хабр.Карьера.
- Провел скрининг кандидатов и подготовил представление кандидатов для заказчика.
- Оценил кандидатов и подготовил письма/оффер для специалистов.

### • Product-manager

Skillbox  
2023

### • Мировая экономика, Валютный контроль

Сибирский государственный университет путей сообщения, Новосибирск  
2012

## Обо мне

Добившись неплохих результатов в собственных проектах, передал их в надежные руки и приступил к изучению нового интересного для себя направления IT-рекрутинга.

Выбрал направление IT-рекрутинга, так как считаю, что в наше время самыми дорогими, разнообразными и интересными стали именно человеческие (трудовые и интеллектуальные) ресурсы. Особенно ярко это выражено в IT-сфере, которая развивается наиболее динамично. Мне интересно держать нос по ветру и развиваться вместе с ней, контактируя с представителями разных IT-специальностей.

Планирую развитие в этой сфере через получение реального рабочего опыта, коммуникацию с более опытными представителями профессии, изучение и анализ подходов, стратегий и инструментов, используемых в IT-найме.

Имею представление об IT и Digital профессиях, так как при работе со своими продуктами самостоятельно решал различные задачи разных направлений, например, backend (рефакторинг кода CMS или реализация новых фич на PHP), frontend (HTML/CSS верстка), системное администрирование (конфигурация сервера на Ubuntu, настройка объектного кеширования Redis, анализ логов сервера), UX/UI (проектирование прототипов и интерфейсов), веб-

аналитика (работа с GA и Метрикой), ручное тестирование и так далее.