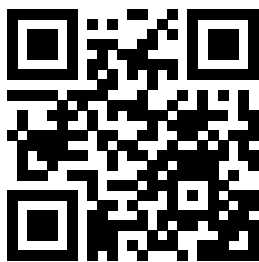


# Никита Шарунин — IT SALES



- Team Lead
- Россия, Москва
- 180 000 Р (руб/мес)
- Полная занятость
- Удаленная работа
- Релокация
- Контакт: [geeklink.io/cv-114445](https://geeklink.io/cv-114445)



## Навыки

# Экспертиза: продажи B2B/B2C/IT, Banking, E-Commerce, FMCG., IT-решения, Management, Retail, sales, Telecom, банковское дело, Маркетплейсы, международная торговля, проектная деятельность, розница, тендерная деятельность, тоговое дело, управление и мотивация, участие в закупках и тендерах (государство и бизнес).

## Опыт работы

- **Системный интегратор WORK SYSTEM**

октябрь 2023 - июль 2024 - IT SALES

- **Международные дистрибьютеры VITAMINE, CVDENT**

май 2022 - октябрь 2023 - Business Development Manager

- **УРАЛСИБ**

май 2021 - май 2022 - Менеджер по лизингу

- **МТС**

сентябрь 2013 - май 2021 - Начальник сети офисов

## Образование

- **Менеджер-экономист (международный) - специалитет**

Белорусский государственный университет  
июль 2012 - июнь 2017

- **Управление проектами - магистратура**

РЭУ им.Плеханова  
август 2017 - июль 2018

## Обо мне

МОСКВА | ИЩУ РАБОТУ

Вакансии: sales manager, business development manager, sales team lead (в зависимости от размеров задач и бизнеса). Получаю огромное удовольствие от результата и признания.

Интересны большие проекты и классные продукты. Ищу команду профессионалов.

Опыт работы 11 лет в компаниях: МТС, Уралсиб, VITAMINE, CVDENT, Work System:

- Руководил штатом 100+ человек

- Привлекал клиентов на 100+ млн руб
- Управлял месячным оборотом 200 млн руб
- Продал: B2C 3 млрд руб, B2B 300+ млн руб
- Лучший продавец и руководитель страны

Экспертиза: продажи B2B/B2C/IT, розница, торговое дело, международная торговля, банковское дело, управление и мотивация, тендерная деятельность, участие в закупках и тендерах (государство и бизнес), проектная деятельность, маркетплейсы, IT-решения, Telecom, Retail, Sales, Management, Banking, E-Commerce, FMCG.