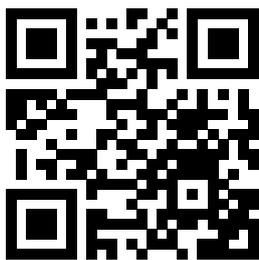


Артур Зинн — Менеджер по продажам IT



Senior
Россия
200 000 Р (руб/мес)
Полная занятость
Удаленная работа
Релокация
Контакт: geeklink.io/cv-116774



Навыки

B2B, B2C, IT, Management, аккаунт менеджмент, Аналитика, Английский язык, Ведение переговоров, встречи с клиентами, международные рынки, поиск и привлечение клиентов, Продажи, развитие рынков, холодные продажи.

Опыт работы

• Международный IT Стартап

06.2020 - настоящее время - Региональный менеджер по развитию

Международный стартап, мобильное приложение MAYBER (Грузия, ОАЭ, Россия).

Руководитель проекта по развитию в регионе

- SaaS, развитие и продвижение мобильного приложения, IT решения в сегменте ХОРЕКА в странах Грузии, ОАЭ, Россия.
- Установление долгосрочных деловых отношений, контактов с клиентами (рестораны, кафе, бары, отели в сегментах средний +, топ). Поиск клиентов и партнеров;
- Проведение переговоров с ЛПР, заключение сделок;
- Маркетинговые исследования рынков, выявление потребностей, трендов, аналитика.
- “Холодные” и “теплые” клиенты; Организация бизнес процессов, поиск подрядчиков, обучение сотрудников.
- Получен огромный международный опыт работы, большой список контактов ЛПР в сегменте хорека, производство вина и прочее.
- Привлек 220 + b2b клиентов в мобильное приложение; Успешное освоение рынков Грузии, ОАЭ, России с нуля.

Образование

• Международные отношения

Российский Университет Дружбы Народов
2007-2011

Бакалавр, защита диплома на английском языке

• Переводчик

Российский Университет Дружбы Народов
2006-2007

Подготовительный курс по иностранному языку

Экономика

Московский Финансово-Промышленный Университет
2011-2013

Магистратура

Обо мне

Приветствую Вас!

- 14 лет опыта работы в клиентском сервисе, 8 лет в продажах;
- 4,5 года в ИТ-секторе, SaaS, продвижение, развитие бизнеса мобильных приложений; Развитие рынков с нуля, в том числе зарубежных; работа с ресторанами/отелями и др., работа в условиях стартапа на росс. и международном рынках.
- 8-летний опыт работы в сфере общественного питания и гостиничного бизнеса;
- 6-летний опыт работы в сфере международного спорта/организации мероприятий (Сочи 2014, август 2018, World Skills 2019 и многие другие);
- Практический опыт внедрения и развития бизнес-процессов;
- Опыт работы в США, Европе, странах Ближнего Востока (ОАЭ, Саудовская Аравия, Катар), Грузии, России;
- Опыт построения долгосрочных отношений с бизнесом, b2b, b2c, аккаунт менеджмент.
- Высокая экспертиза ведения переговоров с ЛПР; Навыки управления проектами, людьми и временем;
- Умение работать со сложными задачами, адаптироваться к изменениям, работать в команде и индивидуально; Способность оценивать и расставлять приоритеты задач в условиях большого объема.

С уважением, Артур

•