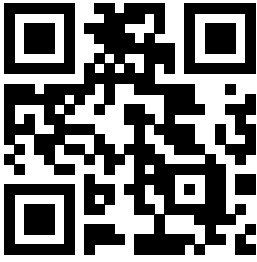


# Валерия Козина — Product Lead



Senior  
Россия, Москва  
400 000 Р (руб/мес)  
Полная занятость  
Удаленная работа  
Релокация  
Контакт: [geeklink.io/cv-120647](https://geeklink.io/cv-120647)



## Навыки

CJM, Confluence., CustDev, Jira, Miro, Product vision, Roadmap, Scrum, UI/UX, Usability-тестирование, аналитика и оптимизация процессов, оптимизация CR и Take rate, оценка 360, приоритизация и оценка эффективности, ретроспективы, сокращение time-to-market, увеличение velocity, управление командой и развитием сотрудников.

## Опыт работы

### • Wildberries

**01.2024 - по настоящее время** - Product Lead

1. Запуск BNPL рассрочек с партнёрами (Тинькофф, МТС, СБЕР), обеспечив стабильный объём операций 30 млн руб. в месяц. Это увеличило средний чек на 10% и привлекло новых клиентов, не готовых к полной оплате.
2. Оптимизация затрат на эквайринг: запуск динамических способов оплаты, снижение комиссии на 0,3%, что дало экономию в 200 тыс. руб. ежемесячно.
2. Сокращение time-to-market с 1 месяца до недели за счёт backend-driven подхода, позволив быстрее внедрять и тестировать новые фичи.
3. Рост команды с 4 до 23 человек и поддержка нулевого уровня оттока за 11 месяцев. Внедрена система планирования спринтов, оценки 360, регулярные 1:1 и ретроспективы, что способствовало росту продуктивности команды на 40% и закрытия 20 проектов в Q4.

### • Газпромбанк

**08.2023 - 12.2023** - Product Lead

1. Оптимизация воронки продаж ипотек: увеличение Take rate на 2% за счёт улучшений в интерфейсе и автоматизации процессов.
2. Автоматизация подбора подрядчика: повышение CR из просмотра в Approval rate на 7%, что сократило затраты на обработку заявок.
3. Сокращение времени принятия решений на 30% через внедрение аналитической системы, что позволило повысить оперативность запуска новых инициатив.

### • Сбербанк Лизинг

**2022 - 08.2023** - Product Lead

1. Оптимизация процесса обработки заявок: снижение ошибок интеграции на 35%, что повысило точность передачи заявок.
2. Запуск собственной службы экспедиции: снижение времени на приёмку-передачу с 1,5 часов до 40 минут, что сократило операционные расходы на 10%.
3. Сокращение Claim rate на 20% и оптимизация взаимодействия с внутренними службами, ускорив передачу заявок с 20 минут до 2.

## Образование

- **Симулятор управления ростом продукта**

GoPracjse  
2023

- **Владелец цифрового продукта**

Альфа Банк  
2023

## Обо мне

**Product Lead** с опытом построения команд, запуска продуктов с нуля и улучшения ключевых показателей эффективности. Успешно реализовала более 20 проектов за один квартал, увеличила команду с 4 до 23 человек и поддержала нулевой уровень оттока за последние 11 месяцев.

Специализируюсь на разработке продуктовых стратегий, оптимизации бизнес-процессов и запуске инновационных фичей с финансовым эффектом.