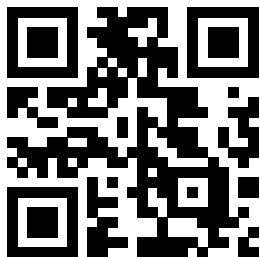
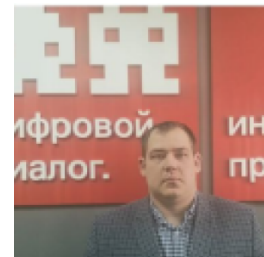


Александр Родионов — Руководитель проекта/ Руководитель отдела/ Account Manager



- Senior
- Россия
- 100 000 ₽ (руб/мес)
- Полная занятость
- Удаленная работа
- Релокация
- Контакт: geeklink.io/cv-120997



Навыки

Развитие существующих клиентов, Создание отдела продаж с 0, Холодный поиск клиентов.

Опыт работы

• Ростелеком

январь 2019 - ноябрь 2024 - Руководитель направления

Почему я?

Более 10 лет опыта продаж в сфере телекоммуникационных услуг. Прошел путь от агента по продажам до руководителя направления, отвечающего за целый регион. Умею управлять командой до 30 человек. Создаю и развиваю команды, выстраиваю бизнес-процессы и стратегии продаж. Под моим руководством команда была признана лучшей в России. Обладаю навыками ведения переговоров на уровне ЛПР, развития всех каналов продаж, организации промо-мероприятий, анализа и оптимизации процессов.

Образование

• Телекоммуникации

ЮФУ ФФ
2010-2016

Обо мне

Почему я?

Более 10 лет опыта продаж в сфере телекоммуникационных услуг. Прошел путь от агента по продажам до руководителя направления, отвечающего за целый регион. Умею управлять командой до 30 человек. Создаю и развиваю команды, выстраиваю бизнес-процессы и стратегии продаж. Под моим руководством команда была признана лучшей в России. Обладаю навыками ведения переговоров на уровне ЛПР, развития всех каналов продаж, организации промо-мероприятий, анализа и оптимизации процессов.