

Дмитрий Кудрявцев — Project Manager



Senior
Россия, Волгоград
230 000 Р (руб/мес)
Полная занятость | Частичная занятость
Удаленная работа
Релокация
Контакт: geeklink.io/cv-121842



Навыки

Agile, Business Analysis, Kanban, Leadership, PMBoK, Project Management, Risk Management, Scrum, System analysis, Waterfall, Анализ требований, Английский язык, Проектная документация, Управление командой, Управление проектами, Управление рисками.

Опыт работы

• EmDev

02.2022 - 09.2024 - Project manager

Обязанности:

- участие в разработке продукта;
- общение с бизнес-заказчиками;
- сбор и формализация бизнес-требований (BA);
- оценка трудозатрат и ресурсов на реализацию проектов;
- подготовка технико-коммерческих предложений;
- бюджетирование;
- составление плана и состава продуктапродукта;
- календарное планирование;
- формирование и ведение проектной документации;
- выполнение функций SABA;
- декомпозиция и постановка задач;
- контроль хода и качества выполнения работ;
- управление бэклогом;
- управление командой разработки;
- выстраивание коммуникации с кросс-функциональной распределенной командой;
- организация собраний команды;
- оперативное решение организационных и операционных задач по проектам;
- оценка экономической эффективности проекта;
- ответственность за финансовый результат и бюджет проекта;

Достижения:

- успешно вывел в релиз 7 крупных интеграционных B2B проектов;
- выстроил доверительные отношения с заказчиками, что позволило продлить контракт на дополнительные работы и заключить договора на техническую поддержку;
- сопровождал проекты заказчиков на пострелизном этапе;
- принимал участие в разработке внутреннего продукта.

• Магвай

02.2020 - 09.2021 - Project manager

Обязанности:

- общение с бизнес-заказчиками на всех стадиях разработки проекта;
- снятие бизнес-требований;

- управление ожиданиями;
- up sell, cross sell;
- презентация дизайна, готовых продуктов;
- бюджетирование проектов;
- составление и согласование, ведение проектной документации;
- календарное планирование;
- декомпозиция задач и распределение по исполнителям с учетом их профессионального уровня и нагрузки (команды 3-12 человек, в т.ч. удалённые сотрудники);
- координация действий смежных отделов;
- контроль исполнения поставленных задач;
- тестирование систем;
- техническая поддержка.

Достижения:

- вывел в релиз более 10 различных проектов (от промо до e-commerce, e-learn):
- <https://studioamadeo.ru/>
- <https://swimlane.ru/>
- <http://abrazive-service.com/>

• Энциан

11.2016 - 05.2019 - Project manager

Обязанности:

- разработка функциональных концепций и особенностей порталов;
- общение с заказчиками на всех стадиях разработки проекта;
- прототипирование;
- работа с документацией: составление сложных технических заданий, сопутствующей документации, в т.ч. отчетность;
- планирование сроков и этапов разработки;
- распределение задач с учетом профессионального уровня и нагрузки исполнителей;
- координация действий разработчиков и специалистов смежных отделов;
- контроль исполнения поставленных задач;
- тестирование систем;
- взаимодействие с широким штатом удаленных сотрудников.

Достижения:

- вывел в релиз 12 проектов:
- <http://ar.gov.ru>
- <http://www.rostrud.ru>
- <http://душевная.москва>
- внедрил принципы канбан во внутренний таск-менеджмент;
- управлял штатом из 11 исполнителей-разработчиков.

• АйтиГид

02.2015 - 04.2019 - Исполнительный директор

Обязанности:

- разработка концепций развития бизнеса клиентов с помощью SMM, web-сайтов и других информационных технологий;
- консультирование о необходимости обслуживания парка техники клиентов;
- ведение переговоров с текущими и потенциальными клиентами;
- заключение договоров;
- сопровождение и контроль проектов;

Достижения:

- успешно заключил более 20 контрактов;
- выполнил десятки заказов (один из сложных по внутренним требованиям <http://greenschool.edu.ru>);
- создал клиентскую базу для постоянных заказов;
- наладил и автоматизировал работу компании, в настоящее время моя роль сопроводительно-консультационная.

• Modesco

02.2016 - 11.2016 - Менеджер IT-проектов

Обязанности:

- ведение внутренних проектов компании;
- построение концепции и функциональности проектов;
- составление технических заданий;
- взаимодействие с разработчиками, веб-мастерами и дизайнерами (штатными, внештатными);
- организация как параллельной, так и пошаговой разработки проекта;
- постановка и распределение задач;
- контроль исполнения поставленных задач.

Достижения:

- контролировал работу над более чем 200 проектами;
- успешно систематизировал и распределял входящие задачи по отделам и исполнителям.

• Виртуальный Волгоград

12.2013 - 01.2015 - Директор по развитию бизнеса

Обязанности:

- построение концепции развития бизнеса "с нуля";
- продвижение партнерской программы "Google Панорамы Интерьеров";
- разработка и проведение презентаций;
- проведение фотосъемки и последующая обработка в соответствии со стандартами Google;
- обучение сотрудников.

Достижения:

- создал более 20 виртуальных туров;
- ознакомил рынок с возможностями продвижения бизнеса через программу "Google Панорамы Интерьеров";
- создал новое направление на рынке в регионе;
- успешно провел рекламные кампании.

• Фриланс

01.2012 - 12.2014 - Разработчик интерфейсов

Обязанности:

- поиск клиентов и ведение переговоров;
- разработка технических требований;
- планирование проекта и формирование календарного плана;
- согласование и утверждение качества конечного проекта;
- прототипирование с помощью Axure, Moqups;
- разработка интерфейсов (CSS (SASS, LESS), HTML, JS, JQuery, Gulp).

Достижения:

- успешно заключил сделки на разработку проектов;
- выполнил десятки заказов;
- создал клиентскую базу для постоянных заказов.

• Coca-Cola HBC Russia

03.2011 - 12.2011 - Аналитик отдела продаж

Обязанности и функции:

- консолидирование и коммуникация целей по ключевым показателям отдела продаж (KPI и KBI);
- отслеживание и анализ ключевых показателей;
- систематизация, оптимизация и автоматизация системы внутренней отчетности;
- разработка отчетов с использованием кубов данных MS Excel и инструментов MS Access;
- работа с OLAP-кубами, базой данных SQL;
- формирование маршрутных листов и подгрузка в них данных по ключевым показателям;

- оказание информационной поддержки отделу продаж и смежным отделам;
- подготовка слайдов презентаций к региональным собраниям менеджеров;
- участие в бизнес-планировании отдела продаж.

Достижения:

- оптимизировал внутренний документооборот на 20% (разработал новые типы отчетов, которые позволили получить более детальное представление о KPI);
- ускорил получение запрашиваемых данных на 30%.

Образование

- **Автоматизация машиностроительных производств**

Волгоградский государственный технический университет
2004/2010

Обо мне

Заменеджерил свой первый проект учась в школе. Прекрасно ощущая себя в роли PM, т.к. здесь сходятся интерес к ИТ и организаторские, лидерские качества и способности.

- Имею многолетний опыт в ведении проектов различной сложности в сферах B2B от Promo до EdTech и GovTech.
- Руководил полным циклом проектов от инициации, снятия требований до релиза и дальнейшей поддержки, включая бюджетирование и ресурсное планирование.
- Имею технический бэкграунд - опыт работы Front-end разработчиком, а значит умею общаться с разработчиками на их языке.
- Выполнял функции BA, SA.
- Обладаю системным мышлением и держу все "по полочкам". Политехническое высшее образование в этом хорошо помогает.
- Много лет работал в удалённом формате с распределёнными командами. Поэтому умею эффективно выстраивать процессы в таком формате.
- В роли ведущего PM менторил младших коллег.