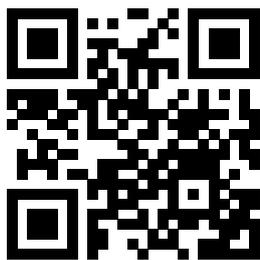


# Досжан Мадениетов — B2b Sales Manager



- Senior
- Москва, Санкт-Петербург
- 150 000 Р (руб/мес)
- Полная занятость
- Удаленная работа
- Релокация
- Контакт: [geeklink.io/cv-122685](https://geeklink.io/cv-122685)



## Опыт работы

### • Astana EXPO - 2017

May 2017-September 2017 - Supervisor of Volunteers

- Организовывал мероприятия и занимался рассадкой зрителей на выставке Astana EXPO-2017 в Нур-Султане, Казахстан.
- Устранял критические и форс-мажорные ситуации, обеспечивая бесперебойную работу и эффективность волонтеров.
- Нес ответственность за функционирование волонтеров, обеспечивая им позитивный и продуктивный опыт.

### • ABT-Group

Sep 2019 - Apr 2020 - Residential Real Estate Sales Specialist

- Управлял продажами недвижимости и обучал менеджеров, обеспечивая высокое качество работы и соответствие стандартам производительности.
- Разрабатывал и поддерживал ключевые показатели эффективности (KPI) для отслеживания прогресса и успеха на рынке недвижимости.

### • UAB "Baltic Transline"

Jan 2022 - Apr 2023 - Sales Manager

- Осуществлял контроль качества перевозок и перемещения грузов, обеспечивая своевременную доставку клиентам.
- Контролировал процесс обмена паллетами, проверку документов и отслеживание заказов для эффективной работы.
- Оперативно решал запросы по заявкам (ticket reports), поддерживая бесперебойную работу логистических процессов.

### • UAB "Teleperformance"

Sep 2022 - Feb 2024 - Project Supervisor

- Обеспечивал соответствие результатов проектов стандартам качества и требованиям организации или заказчика.
- Отвечал за контроль качества (Quality Assurance).
- Руководил командой, насчитывающей более 40 штатных сотрудников (FTE).
- Поддерживал развитие команды, оказывая наставничество младшим специалистам и проводя при необходимости обучающие сессии.

### • CSI - Center Strategic Initiatives

Apr 2024 - Present - Business Consultant (E-commerce)

- Разрабатывал и реализовывал комплексные стратегии роста в сфере e-commerce, направленные на увеличение продаж и вовлечение клиентов.
- Анализировал и оптимизировал работу сайта, улучшая пользовательский опыт и конверсию с помощью локальных инструментов.

## Образование

- **Business Administration**

Vytautas Magnus University  
2019-2023

## Обо мне

Мотивированный и внимательный к деталям специалист с более чем четырёхлетним опытом в области управления проектами, продаж и логистики. Имеет подтверждённые успехи в руководстве командами, оптимизации процессов и достижении результатов в различных отраслях. Обладает продвинутыми навыками деловой коммуникации, работы с документацией и принятия решений на основе данных.