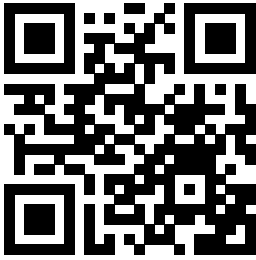
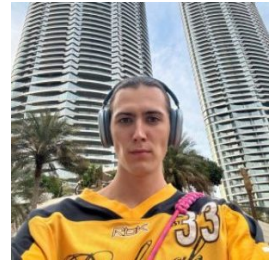


Daniel Budarin — Sales & BizDev Manager



⬆ Senior
📍 Asia, Europe or Remote
💰 2 000 \$ (дол/мес)
📅 Полная занятость
☁ Удаленная работа
✈ Релокация
✉ Контакт: geeklink.io/cv-127031



Навыки

Client Trust Building, Relationship Management, Risk management.

Опыт работы

- **MF Stream**

2024/2025 - Sales & BizDev Manager

Образование

- **Горный инженер**

РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина
2017/2022

Обо мне

Мой опыт, вкратце — 1,5 года B2B-продаж в сфере PSP (эквайринг), с полным циклом: от холодного outreach до закрытия сделок и аккаунт-менеджмента.

Активный нетворкинг на отраслевых ивентах (AWA Bangkok 2024, SiGMA Dubai 2025).

BizDev-зона — бенчмаркинг, анализ рынка, создание маркетинговых материалов.

Вёл переговоры, передавал партнёров в интеграцию, участвовал в risk-оценке.

Ключевые скиллы: Risk Management, Payment Expertise, Communication, Sales Infrastructure Development.

P.S. Если вы ищете не просто "говорящую голову", а эффективного представителя компании на отраслевых конференциях, человека, который хорошо понимает Риск-менеджмент, сможет не только заработать но и сэкономить деньги компании — давайте пообщаемся.