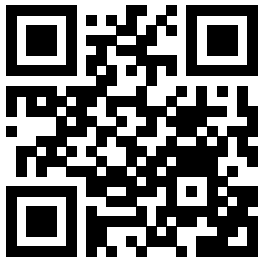


Анна Долгошеева — Бизнес-аналитик



📍 Middle
📍 Россия, Санкт-Петербург
💰 150 000 ₽ (руб/мес)
📅 Полная занятость
☁ Удаленная работа
✈ Релокация
✉ Контакт: geeklink.io/cv-128752



Опыт работы

• ООО ВИАР-ИТ

2024 по н.в. - архитектор продаж

Взаимодействие с отделом продаж;
Участие в переговорах с Заказчиком на уровне CIO;
Участие в маркетинговых мероприятиях, проводимых компанией (подготовка стендов/презентаций и выступлений на мероприятиях для партнеров и заказчиков);
Формирование Технического задания;
Участие в демо-стендировании и пилотировании;
Взаимодействие с командой разработки;
Ведение переговоров с представителями госструктур (министерства, ведомства, бюджетные организации);
Анализ потребностей заказчика и формирование индивидуальных решений под требования 44-ФЗ и 223-ФЗ.;
Подготовка и согласование технических заданий (ТЗ) с учетом нормативов и стандартов госсектора.

• ООО "СЕСДЕРМА РУС"

2021-2024 - менеджер оптовых продаж

зация стратегий продвижения бренда Sesderma на рынке
-Поиск и привлечение новых клиентов, включая проведение презентаций и выездных обучений.
-Поддержание и развитие отношений с постоянными клиентами.
-Выполнение личного плана продаж и достижение целевых показателей.
-Ведение отчетности и анализ эффективности маркетинговых кампаний.
-Работа с B2B сегментом, установление и поддержание деловых контактов.

• ООО "СПОРТМЕДИМПОРТ"

2019-2021 - менеджер оптовых продаж

-Продвижение косметического бренда Germaine de Capuccini
-Расширение клиентской базы за счет активного поиска и привлечения новых клиентов, работа с B2B-сегментом.
-Поддержание и укрепление долгосрочных отношений с существующими клиентами, обеспечение их лояльности и удовлетворенности.
-Эффективное выполнение личного плана продаж, достижение и превышение поставленных целей.
-Организация и проведение презентаций и выездных обучающих мероприятий для клиентов и партнеров.
-Ведение детальной и точной отчетности, анализ ключевых показателей и подготовка

рекомендаций для оптимизации бизнес-процессов.

- **ООО "ПЛАСТЭК"**

2017-2019 - менеджер по продажам

- Эффективная продажа курсов Учебного центра, включая навыки переговоров и выявления потребностей клиентов.
- Комплектование групп учащихся с учетом индивидуальных особенностей и потребностей каждого студента.
- Управление кассовыми операциями и ведение документации с соблюдением всех норм и правил.

Образование

- **менеджмент-управления персоналом**

СГУПС
2014-2019

Обо мне

Здравствуйте! Меня зовут Долгошеева Анна, и я хочу рассказать вам о своем профессиональном опыте и стремлении развиваться в сфере бизнес-анализа.

Кто я

Я — специалист с 10-летним опытом в продажах, управлении клиентскими отношениями и анализе бизнес-процессов (B2B, B2G , IT, фармацевтика). Мой опыт работы с клиентами, анализ их потребностей и ключевых метрик позволил мне развить сильные аналитические навыки и понимание бизнес-логики. Сейчас я хочу применить эти знания в роли бизнес-аналитика, чтобы помогать компаниям принимать обоснованные решения на основе данных.

Мой опыт в продажах научил меня видеть взаимосвязи между бизнес-процессами и потребностями клиентов. Я умею работать с большими объемами информации, выявлять закономерности и предлагать решения, которые повышают эффективность. В 2025 году я прошла курс по бизнес-анализу (Synergia), что помогло мне систематизировать знания и освоить ключевые инструменты. Теперь я готова применять эти навыки на практике и развиваться в этой сфере.