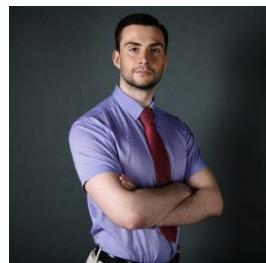


Даниил Шахахметов — Аналитик данных | Data Analyst



❖ Junior
📍 Москва, Россия
💵 100 000 ₽ (руб/мес)
📅 Полная занятость | Стажировка
☁️ Удаленная работа
✈️ Релокация
✉️ Контакт: geeklink.io/cv-130781



Навыки

A/B тесты, Google Sheets, Jupyter Notebook, Matplotlib, Metabase, MS Excel, Numpy, Pandas, Power Querry, Python, Seaborn, SQL, ВПР, Математическая статистика, Математический анализ, Теория вероятностей.

Опыт работы

- **ООО "Профи Хаб"**

2024 - Аналитик данных

Образование

- **История**

МГУ имени М. В. Ломоносова
2014/2019

Обо мне

КЕЙСЫ:

- Находил аномалии в данных по транзакциям ритейла и помогал их устраниить. Оптимизировал нагрузку на сервера на 34 %
- Рассчитывал Retention и LTV для пользователей онлайн-кинотеатра. Внедрил понятную систему оценки успешности сервиса
- Анализировал, как изменения коэффициентов программы лояльности влияют на прибыль и предложил как компаниям увеличить доходы на 200 тысяч рублей в день
- Считал DAU, WAU И MAU для онлайн-игры Zombie Revolution, выявил технические проблемы в сборе данных
- Делал когортный анализ с помощью MS Excel и SQL.

1. Анализ метрик игры Zombie Revolution

- сделал расчет динамики роста клиентской базы
- рассчитал показатели активности пользователей, используя метрики DAU / WAU / MAU
- сделал прогноз привлечения новых пользователей на основе метрики K-factor
- провел анализ эффективности маркетинговых акций, используя метрику Sticky Factor
- анализировал игровую вовлеченность пользователей, рассчитав динамику длительности игровых сессий по месяцам
- выявил проблему учета длительности игровых сессий, провел исследование и выяснил, что проблема связана с операционной системой устройств
- произвел расчет финансовой аналитики продажи игровых предметов, проанализировал финансовые поступления с учетом изменения цен на игровые предметы
- произвел когортный анализ, чтобы выявить когорту клиентов для таргетированных маркетинговых активностей
- визуализировал все расчеты в наглядные графики
- собрал всю аналитику в презентацию и презентовал ее заказчикам

2. Аналитика торгового ретейла:

- собрал и систематизировал информацию обо всех происшествиях
- выявил причины происшествий и посчитал финансовые последствия
- рассчитал динамику роста транзакций по разным торговым точкам
- проанализировал работу серверов, обслуживающих транзакции, выявил проблему перегруза и предложил решение по оптимизации нагрузки серверов. Удалось снизить нагрузку на 34%
- рассчитал время совершения транзакций на кассах, удалось выявить аномалии в зависимости от времени суток и использовавшейся платежной системы банковской карты
- сделал расчет итогов маркетинговой акции, целью которой было увеличение среднего чека, рассчитал денежные поступления за время акции
- провел аналитику программы лояльности, выяснил сколько денег теряет компания от программы лояльности, предложил изменить ее условия. Выручка компании выросла ~ 200 000 руб. в день
- создал дашборд в Google Sheets, благодаря которому можно быстро и удобно получить финансовую аналитику по интересующим торговым точкам
- исправил неточности в расчетах издержек компании на обслуживание серверов. Предыдущий дашборд брал за расчет среднюю стоимость обслуживания 3 серверов и не учитывал скидку при определенном количестве транзакций. В результате были сделаны более точные расчеты индивидуально по каждому серверу и учтена скидка

3. Аналитика онлайн-кинотеатра:

- Создал понятную систему оценки успешности сервиса - сколько зрителей возвращается и сколько денег приносит каждый пользователь (Retention, LTV)
- Нашел причины падения количества просмотров фильмов и сериалов и выдвинул гипотезы для проверки